

**SETE**  
**23Q02061569\_1**

**CODE RNCP : RNCP37099**  
**Niveau 3 : CAP/BEP**

**Pré-requis pour intégrer la formation :**

- Projet professionnel validé dans le secteur d'activité « Commerce et grande distribution alimentaire ou spécialisée » ou une expérience professionnelle (stage, contrat de travail...)
- Maîtriser la langue française et les savoirs de base (lire, écrire, compter)

**Modalités particulières d'accès à la formation :**

- Jeunes et adultes à partir de 16 ans/être inscrit comme demandeur d'emploi
- Etre capable d'occuper un poste de travail debout
- Un entretien individuel complété de tests permettra d'évaluer l'aptitude à suivre le parcours et à déterminer les modules à valider
- Public en situation de handicap : dans le cadre de son engagement éthique et responsable, OFIAQ étudie toutes situations particulières.

**OBJECTIFS**

**En termes de savoirs :**

- Pouvoir travailler en équipe et en autonomie dans la réalisation des tâches
- Apprendre les termes liés aux différentes activités du métier
- Connaître les règles de sécurité liées au point de vente, aux personnes et à l'utilisation du matériel de manutention
- Connaître et appliquer les règles d'hygiène

**En termes de savoir-faire :**

- Approvisionner un rayon ou un point de vente
- Accompagner la/le client(e) et participer à l'attractivité commerciale du rayon ou du point de vente
- Utiliser les techniques de communication pour accueillir, renseigner, servir, orienter et répondre aux attentes de la clientèle

**En termes de savoir-être :**

- Soigner sa présentation et sa tenue
- Adopter une posture professionnelle
- Développer une relation client axée sur la personnalisation et le service

**MODALITES**

**Formation qualifiante**

Délai d'accès : inscription possible jusqu'à 48h avant le début de la session

**Parcours moyen**

**Horaires :** 8h30-12h 13h30-17h

**En centre :** 560h

**En entreprise :** 280h

Parcours individualisé en alternance

Date du BC : 02/01/2023 au 30/06/2024

Entrées et sorties permanentes (nous contacter pour les dates de rentrées)

**Lieu :** Sète (4 Quai d'Alger 34200 Sète)

**Contact :** sandrine.martinet@ofiaq.fr

**Moyens pédagogiques**

- Plateau technique
- Salle de cours équipée d'ordinateurs
- Support pédagogique visuel et audiovisuel
- Plateforme FOAD // Formation mixte

Locaux accessibles aux personnes handicapées

**Financier :** Parcours Qualifiants 2023 de la Région Occitanie Pyrénées Méditerranée. Cette formation est financée et rémunérée par la Région

**PROGRAMME**

**Phase 1 :**

- M1 - Positionnement / Intégration
- M2 - Prise en main des outils de digitalisation / Initiation informatique
- M3 - L'économie du secteur / Métier de la vente (commerce & distribution)
- M4 - Techniques de recherche de stage / Coaching
- M5 - Soft skills
- M6 - Citoyenneté / Citoyenneté numérique

**Phase 2 :**

**BLOC 1 - « Mettre à disposition des clients les produits de l'unité marchande dans un environnement omnicanal »**

- Approvisionner l'unité marchande
- Assurer la présentation marchande des produits
- Contribuer à la gestion et optimiser les stocks
- Traiter les commandes de produits de clients

**BLOC 2 - « Accueillir les clients et répondre à leur demande dans un environnement omnicanal »**

- Accueillir, renseigner et servir les clients
- Contribuer à l'amélioration de l'expérience d'achat
- Tenir un poste de caisse et superviser les caisses libre-service

**Compétences transverses :**

- Communiquer
- Adopter un comportement orienté vers l'autre
- Mobiliser les environnements numériques

**Les 2 blocs de compétences sont en lien avec le référentiel du titre professionnel du ministère du travail, du plein emploi et de l'insertion.**

M7 - Digitalisation des points de vente / Phygital

**Phase 3 :**

- M8 - Transition écologique et énergétique
- M9 - CACES R489 Cariste Catégories 1A et 3
- M10 - SST
- M11 - Stage en entreprise
- M12 - Techniques de recherche d'emploi
- M13 - Bilan de fin de parcours
- M14 - Révisions

**EXAMEN - Titre Professionnel EC**

Préparer le DP et passer l'examen théorique et pratique du titre « Employé(e) Commercial(e) de niveau 3 RNCP (CAP - BEP).

**Possibilité de validation partielle des blocs de compétences**

*Emploi / métier de rattachement :* vente en alimentation, mise en rayon libre-service, personnel de caisse, préparateur de commande.

Possibilité de poursuivre ses études vers le niveau 4 : Conseiller(ère) de Vente.

**Les équivalences et passerelles seront abordées lors de l'entretien de positionnement.**

**Possibilité de poursuivre ses études vers le titre Assistant Manager et/ou Manager d'Unité Marchande.**

**Montpellier**

255 rue Claude François - 34090  
Montpellier  
04 67 45 24 54  
montpellier@ofiaq.fr

**Nîmes**

32 rue Mallet Stevens - 30000  
Nîmes  
04 67 45 24 54  
montpellier@ofiaq.fr

**Perpignan**

1 TER, rue Franklin - 66000  
Perpignan  
04 68 51 27 61  
perpignan@ofiaq.fr

